セールスは愛。お客様にもお金にも愛されて豊かになれる

豊臣秀吉から学ぶ！
秀吉をお手本にすればセールスが楽しくなる3つの理由

パバンめい

【継続講座】週２時間で
２０万円をゆるく幸せに
稼げるあなたになる

SNK【2期生】
セールス×脳科学

（ライセンスフリー、試験&ディプロマ発行無料）

2021.6.5[SAT] -2021.9.4[SAT]

パバンめい
MEI PAVAN
講師・コンサルタント

豊臣 秀吉（とよとみ ひでよし）

または羽柴 秀吉（はしば ひでよし）は、
戦国時代から安土桃山時代にかけての
武将、大名、天下人。

安土桃山時代
1573年 – 1603年
３０年間

「織田信長と豊臣秀吉が中央政権を握った時代」

令和時代
2019年 –

豊臣秀吉は、今から500年前の人物

安土桃山時代
1573年 – 1603年

「それまでの常識を大きく覆す激動の時代」

令和時代
2019年 –

新型コロナウイルスでパラダイムシフトが加速
→オンラインが当たり前に

「それまでの常識を大きく覆す激動の時代」

めい論令和時代こそ安土桃山時代

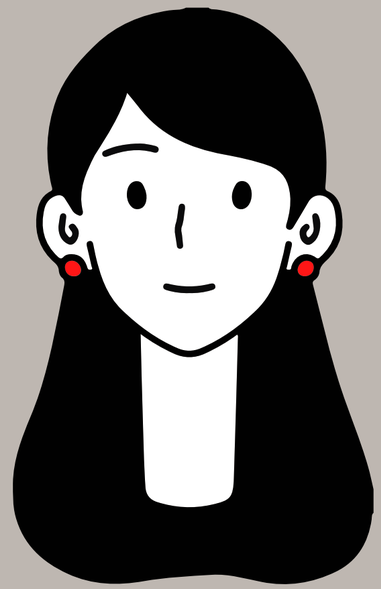
「それまでの常識を大きく覆す激動の時代」

500年後の日本

この安土桃山時代に力強く生き抜いた豊臣秀吉は
それまでの常識を大きく覆す激動の時代に
強い人物

「コロナで不景気な時代だからこそ
個人事業主でなくても自分を売り込まないと生きにくい時代」

就活
再就職
副業
起業
婚活



もっと言えば、学生生活や職場の対人関係、嫁姑関係など人間関係が
上手な人は、自分を売り込むのが上手い！

農民から天下人(てんかびと)になった豊臣秀吉

秀吉は「日本史上、類を見ないほどの大出世」を遂げた。

多くの偉人たちが歴史に刻み込んだ成功例や失敗例には、
現代人が組織や社会、個人で生き抜くための「教訓」が豊富に詰まっている。

めいが現代人で
豊臣秀吉だと思う著名人

クイズ

誰だと思いますか？

ヒント

国民的アイドル

答え
元AKB 指原莉乃

AKBの天下人

めいが現代人で
豊臣秀吉だと思う著名人

その理由は後ほど

秀吉のここをお手本にしたらセールスは楽しくなる1

「人たらしの天才」

小さな思いやり、気遣い、人の心を掴むのがうまい、コミュニケーション上手

目上のみならず、部下からも信頼の厚かった「人たらしの天才」。

※悪い意味で用いられていた「人たらし」に天才という言葉を加えることで
「周囲から愛される人」を表す言葉になった。

１５８３年・・・

賤ヶ岳(しずがたけ)の戦いでは、敵味方問わず猛暑の中で負傷した兵たちに笠を被せ、
暑さを和らげてあげた。

人の心を掴むのがうまい、コミュニケーション上手

織田信長の心を掴んで、「サル、サル」と愛されていたという話がある。

織田信長が豊臣秀吉を「サル」呼ばわりしていた歴史的事実は、残念ながら見当たらない
という話もあり、実際のところはわからない…

人の心を掴むのが上手

「部下のミス」はあえて責めずに、心をつかむ

豊臣秀吉は、部下の失敗をあえて咎めず、逆にやさしい言葉をかけることで心をつかむのも得意。

秀吉をお手本にしてビジネスに活かすならば、

**コミュニケーション能力を駆使して、
チームやプロジェクトを円滑に調整する**

織田信長の草履を懐で温めていた話は有名。

「寒い草履を履かせたくない」と思う小さな思いやり、すごい発想。

セールスに活かすポイント1

どうしたら相手が喜んでくれるのかを考えながら、
小さな思いやりを重ねていくとセールスは楽しくなる！

HKT48のメンバーの中に、明らかにサイズの合わないカラコンをしている子がいて、ずっと気になっていたんです。
ただ「これを使うといいよ」といったアドバイスができない悔しさもあり。
そうした経験から「みんなに似合うカラコンを作りたい」と思うようになり、周りの人たちに
「カラコン作らせてくれる会社知らない？」と聞いて回りました。(指原莉乃)

秀吉のここをお手本にしたらセールスは楽しくなる2

「ピンチをチャンスに変える能力！」

金ヶ崎の退口

かねがさのののきぐち

秀吉は朝倉義景(あさくらよしがけ)
討伐(とうばつ)に参加。
ここで信長も予想していなかった
事態が起こる。

引用文献:【豊臣秀吉】
農民から天下って凄くない？
https://youtu.be/WMpEflDI8HA
解説がわかりやすくておすすめ動画

なんと仲間であった浅井長政(あさいながまさ)が裏切ってくる！
織田軍は背後から襲われてしまい、浅井と朝倉の挟み撃ちにあい絶体絶命の織田軍と秀吉。しかし秀吉はこう考える。
このピンチこそチャンスである。ここで手柄を立てれば出世するチャンス！
秀吉は明智光秀(あけちみつひで)や池田勝正(いけだかつまさ)と協力して信長が逃げ切るのを必死で援護。
命がけで信長を逃したことから、秀吉は信長の信頼を勝ち取ることに成功！

織田信長の草履を懐で温めていた話は有名。

「寒い草履を履かせたくない」と思う小さな思いやり、すごい発想。

セールスに活かすポイント2

毎回全てが上手くいくとは限らない。
セールスが上手くいかなくても逆境に強いと
「今こそチャンスだ」と楽しくなる！

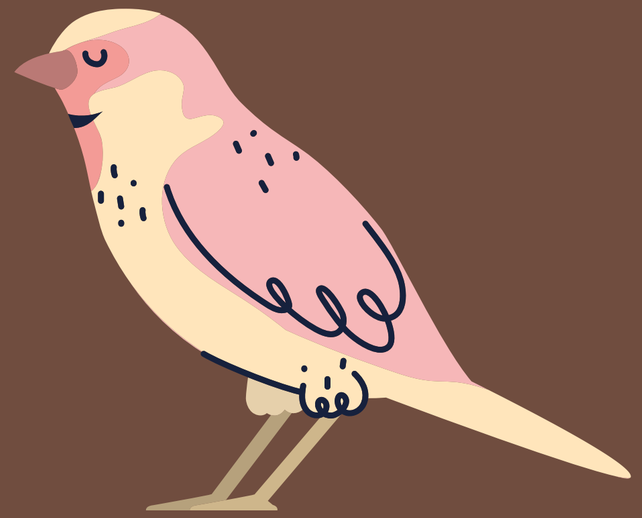
週刊誌によって ファンとの交際が暴露されたことがきっかけで AKB48からHKT48へ電撃移籍となった。
むしろスキャンダル後の方が、選抜総選挙で1位をとるなど、その人気を高めた。 (指原莉乃)

秀吉のここをお手本にしたらセールスは楽しくなる3

「セールスに活かすポイント！鳴かせてみようホトトギス」

「鳴かぬなら殺してしまえホトトギス」（織田信長）
「鳴かぬなら鳴かせてみせようホトトギス」（豊臣秀吉）
「鳴かぬなら鳴[illegible]（徳川家康）

セールスに活かすポイント３



セールスに当てはめると

売れぬならやめてしまえ、この商談

売れぬなら売れるように工夫してみよう、この商談

売れぬなら売れるまで待とう、この商談

セールスは愛♡お客様にもお金にも愛されて豊かになれる4STEP

All days 21:30〜

STEP1

なぜセールスは

愛なのか？

○○○○で
月商300万円
になった話

5/14(金)
FB

STEP2

豊臣秀吉

から学ぶ！
秀吉をお手本にすれば
セールスが楽しくなる
３つの理由

5/16(日)
FB

STEP3

被害総額
70万円！

詐欺にあって知った
セールスの奥義とは？

5/17(月)
FB

STEP4

【超重要】

お金のブロック

が外れてセールス
できる♡
究極の質問教えます！

5/19(水)
ZOOM